

Gas y Electricidad

GAS NATURAL

La estrategia del Grupo en el área del gas natural se está desarrollando a través de MEDGAZ, CEPSA GAS COMERCIALIZADORA, NUEVA GENERADORA DEL SUR y GAS DIRECTO, indicándose a continuación los aspectos más significativos de las mismas.

MEDGAZ (*)

La Sociedad, que tiene por objeto el estudio, promoción, construcción y operación de un gasoducto directo Argelia-España, está actualmente participada en un 20% por cada una de las empresas fundadoras, CEPSA y SONATRACH, y en un 12% por cada una de las siguientes Compañías: TOTAL, BRITISH PETROLEUM, ENDESA, IBERDROLA y GAZ DE FRANCE.

Durante el Ejercicio, la Sociedad ha llevado a cabo las actividades previstas, entre ellas la conclusión del estudio de viabilidad, la realización de campañas marítimas geotécnicas, geofísicas y de toma de muestras, y la confirmación del trazado definitivo, teniéndose previsto concluir la ingeniería básica en los primeros meses de 2004 y seguidamente acometer la fase de permisos, la ingeniería de detalle y la construcción del gasoducto que, previsiblemente, se concluirá en el curso del año 2008.

Dicho proyecto ha sido incluido en la lista de "Proyectos de interés prioritario dentro de las redes trans-europeas", sector de la energía, previstas por el Parlamento Europeo y el Consejo de la Unión Europea, y en el programa "quick star" (puesta en práctica inmediata); figura también en la "Planificación de los sectores de electricidad y gas. Desarrollo de las redes de transporte 2002-2011", del Ministerio de Economía, de España.

(*) Proyecto ubicado en la Dirección General de Exploración y Producción, y Gestión Corporativa.

CEPSA GAS COMERCIALIZADORA

En el curso del Ejercicio, SONATRACH ha adquirido el 30% del capital de esta Compañía, distribuyéndose el resto, 70%, en iguales porcentajes entre CEPSA y TOTAL.

En el marco de los acuerdos a largo plazo suscritos con sus accionistas, SONATRACH y TOTAL, ha importado durante el Ejercicio 13.821 gigavatiohora (Gwh) y ha regasificado, transportado y distribuido el gas en virtud de los contratos de ATR (acceso de terceros a la red) vigentes con ENAGAS y GAS NATURAL.

Las ventas han ascendido a 13.416 Gwh, con una cifra de negocio superior a 181 millones de euros, lo que supone un crecimiento interanual del 52%. Durante el Ejercicio se han incorporado 36 nuevos clientes en todo el ámbito nacional, con los que se han contratado 1.588 Gwh/año adicionales.

Según la información publicada por la Comisión Nacional de la Energía (CNE), CEPSA GAS COMERCIALIZADORA ha situado su cuota en el mercado liberalizado español en un 6,1% durante 2003 (5,1% en el ejercicio anterior). En esa misma fuente se señala que ese mercado absorbió el 69% del consumo de gas en 2003, frente al 55% en el ejercicio precedente.



NUEVA GENERADORA DEL SUR

A finales del Ejercicio, CEPSA compró a UNION FENOSA GENERACIÓN un 25% de la participación que mantenía en la Sociedad indicada, cuyo capital, tras esa operación, se distribuye al 50% entre ambos socios.

NUEVA GENERADORA DEL SUR ha seguido desarrollando, en terrenos de la refinería "Gibraltar", la construcción de una planta de ciclo combinado, que contará con dos grupos eléctricos, de 370 megavatios de potencia cada uno, y cuya producción de vapor se destinará al consumo de dicha refinería. Al cierre del año 2003, el avance del proyecto (ingeniería, compras, construcción, etc.) era del 94%, previéndose llevar a cabo las pruebas y puesta en marcha de las instalaciones durante el primer semestre de 2004, e iniciar la operación comercial en el tercer trimestre de ese mismo año.



ÁREA DE GAS Y ELECTRICIDAD

	2003	2002
Millones de euros		
Ventas de gas natural (en Gwh)	13.416	6.553
Inversiones realizadas en el Ejercicio	33	3
Resultado económico bruto de explotación	27	24
Resultado operacional recurrente	17	15

Gas y Electricidad

GAS DIRECTO

CEPSA está también presente en el sector de la distribución de gas natural, a través de esta Compañía, de la que posee un 40% de su capital, correspondiendo el 60% restante a UNION FENOSA GAS.

GAS DIRECTO tiene autorización administrativa para la distribución de gas natural en 25 municipios de Madrid, Galicia, Castilla-La Mancha y Castilla-León, habiendo suministrado durante el Ejercicio gas natural a más de 1.700 clientes en los sectores residencial, comercial e industrial, lo que ha supuesto una cifra de negocio próxima a 5 millones de euros, con un crecimiento interanual superior al 14%.

COGENERACIÓN

Para la optimización de la eficiencia energética de las refinerías y plantas industriales, CEPSA dispone de cinco plantas de cogeneración, con una potencia autorizada de 230 Mw.

Durante el Ejercicio, en dichas plantas se generaron 1.802 millones de Kwh y se produjeron, asimismo, 3,85 millones de toneladas de vapor para uso en las plantas industriales.

DETISA, GEGSA y GETESA, sociedades del Grupo que operan en esta área, han iniciado en 2002 -la primera de ellas- y en 2003 -las dos siguientes- la venta al mercado de excedentes de producción eléctrica de las cogeneraciones, por aplicación de lo dispuesto en el R.D. 841/2002, de 2 de septiembre.

En los primeros meses de 2004 se ha procedido a reorganizar las sociedades de cogeneración y, a ese efecto, DETISA, GEGSA, GETESA y GEMASA han vendido las plantas de cogeneración a GENERACIÓN ELÉCTRICA PENINSULAR (GEPESA) -en esta sociedad se tiene previsto que SONATRACH participe en un 30%-, filial de DETISA al 100%.

Sociedad	Año de puesta en marcha	Potencia autorizada Mw.	Producción eléctrica Millones Kwh.	Producción de vapor Miles de Tm.
DETISA	1990	50	422,0	1.192,7
GEGSA	1993	74	598,8	1.112,1
GETESA	1996	41	310,2	553,5
COTESA	1994	38	260,1	575,7
GEMASA	1997	27	210,4	412,8
TOTALES		230	1.801,5	3.846,8

